

노 사 합 의 서

주식회사 케이티(이하 "회사")와 KT 노동조합(이하 "조합")은 회사의 매출증대를 위하여 직원들의 상품(서비스)판매가 필요함을 공동으로 인식하여 이를 효율적으로 운영하기로 하고 관련 사항에 대해 다음과 같이 합의한다.

1. 회사는 조합과 상호합의로 지정한 전략상품에 대해 직원들의 자율 판매를 실시하고, 실비보상 차원의 성과보상을 한다.

가. "자율판매"라 함은 직원들이 자율적으로 상품판매를 하고, 개인별/팀별 권고목표 등 일체의 강제적 상품판매 목표부여를 금지하는 것을 말한다.

단, 자율판매 목표 설정이 필요한 경우는 「노사 상품판매 운영 협의회」에서 정한다.

나. 회사는 직원들이 전략상품 및 KT-PCS를 판매하였을 경우, 별첨의 성과보상금을 지급한다.

다. 상품판매와 직접 관련된 업무를 수행하는 직원은 성과보상을 제외한다.

2. 자율판매를 위한 자료등 지원은 기관별 실정에 맞게 시행할 수 있다.

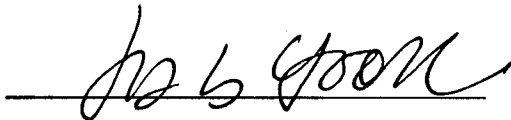
3. 회사와 조합은 직원판매를 자율적으로 운영하고 관리하기 위해 "노사 상품판매 운영 협의회"를 구성하며, 이의 세부 운영기준은 별도로 정한다.

4. 회사와 조합은 사원판매가 노사합의로 시행되는 취지를 존중하여 영업성과가 극대화 되고, 사원들의 자발적 참여가 이루어질 수 있도록 상호 공동 노력한다.

부 칙

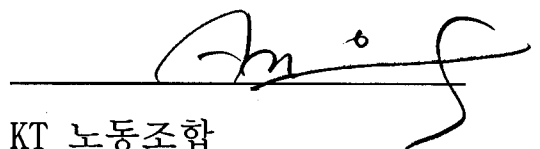
2003년도 전략상품은 Megapass, NESPOT, Smart Card로 한다.

2003년 4월 21일



주식회사 케이티

마케팅기획본부장 윤 종 록



KT 노동조합

정책기획실장 안 창 식

「노사 상품판매 운영협의회」 운영기준

주식회사 케이티(이하 “회사”)와 KT 노동조합(이하 “조합”)은 효율적인 사원판매 운영을 위해 노사 공동으로 노사 상품판매 운영협의회(이하 “협의회”)를 구성하고, 이의 운영에 필요한 기본사항을 다음과 같이 정한다.

1. 【업무범위】

협의회는 다음과 같은 사항을 협의하여 결정한다.

- 전사적인 사원판매를 시행하는 전략상품 지정 및 변경
- 전사적 자유판매 목표 설정
- 사원판매에 대한 성과보상 기준 및 운영방안 제정 및 변경
- 사원 자유판매를 훼손하는 사례에 대한 공동조사 및 위반당사자에 대한 시정 권고
- 동일 기관에서 1차 시정권고에도 불구하고 위반사례 발생시, 동 사항을 기획조정실에 불이익을 받도록 통보하고 조치결과를 확인
- 기타 사원판매와 관련하여 노사협의를 필요하다고 노사가 합의하여 정하는 사항

2. 【협의회 구성】

협의회 위원은 노사 각 3명씩 동수로 구성하며, 회사측 위원은 마케팅전략팀장, 기획조정팀장, 고객센터서비스기획팀장으로 한다, 조합측 위원은 정책 1, 2, 3국장으로 한다.

3. 【간사 임명】

협의회를 효율적으로 운영하기 위해 회사와 조합은 각기 간사 1명을 임명한다. 회사의 간사는 마케팅전략팀장으로 하며, 조합은 정책 1국장으로 한다.

4. 【협의회 소집】

- 협의가 필요한 사항이 발생할 경우, 간사가 상호협의하여 협의회를 소집한다.
- 협의회 참석 대상 및 인원수는 협의 안건을 고려하여, 간사간 협의로 정한다.

5. 【의사결정 방법】

회사와 조합은 협의 안건에 대해 시장 여건 및 회사 경영사정 등을 종합적으로 고려하여 토의하고, 노사 합의로 협의 안건에 대한 의사결정을 한다.

2003년 4월 21일

J. L. Yoon

Am. f

〈 노사 상품판매 보상금 지급 기준 〉

구 분	보상금 체계	지급 금액			지급 시기	시행 시기
Megapass	유치수수료 (1회지급)	구 분	경쟁지역	일반지역	• D월 개통고객에 대해, D+4월에 지급	4월(즉시)
		Lite	12,000원	10,000원		
		Premium	13,000원	11,000원		
NESPOT	유치수수료 (1회지급)	• Megapass NESPOT : ID당 1만원 • Kernet NESPOT (ID Only 포함) : ID당 5천원			• D월 개통고객에 대해, D+4월에 지급	4월(즉시)
KT-PCS	유치수수료 (1회지급)	건당 5,000원			• D월 개통고객에 대해, D+4월에 지급	6월 1일
	유지수수료 (3년간 지급)	(국내통화료+부가사용료)의 5%			• D월 개통고객에 대해, D+4월부터 지급	
	전환수수료 (1회지급)	해당 가입자의 3개월분 국내통화료			• D월 개통고객에 대해, D+7월에 지급	
Smart Card	유치수수료 (1회지급)	건당 5,000원			• D월 등록고객에 대해, D+4월부터 지급	상품 출시 시점부터